

EEUU DICE: AHORA NOS TOCA GANAR A NOSOTROS

Humberto Campodónico

La Comisión de Comercio Internacional de EEUU (USITC) acaba de publicar, por mandato de su gobierno, la evaluación del impacto del TLC que han firmado los gobiernos de Perú y EEUU (hotdocs.usitc.gov/docs/pubs/332/pub3855.pdf). Su conclusión central es:

"Nuestro análisis global del impacto económico estima que las exportaciones del Perú a EEUU aumentarán en US\$ 439 millones, es decir, un 8%. De su lado, las exportaciones de EEUU al Perú aumentarán en US\$ 1,100 millones, lo que equivale a un aumento del 25% de las exportaciones actuales de EEUU al Perú" (página 7).

EEUU tiene un mayor aumento de las exportaciones porque como la mayoría de los aranceles de EEUU hacia Perú ya están en nivel cero (0), es poca la ganancia adicional que Perú puede tener (pues ya la obtuvo con el ATPDEA). Lo contrario vale para EEUU: "Como los aranceles peruanos son bastante más altos, el TLC desemboca en un aumento mucho mayor de las exportaciones de EEUU hacia Perú" (página 7).

Estos resultados provienen del modelo de equilibrio general computable (EGC) del US-ITC que asume que todo el comercio se liberaliza desde el 2007 y no toma en cuenta las desgravaciones arancelarias progresivas que se consignan en el TLC. Tampoco incorpora los ajustes que tienen que hacer los países (por ejemplo, el costo fiscal por la baja de aranceles y el impacto en los ingresos de los hogares) ni, tampoco, el impacto del TLC en las futuras inversiones en los distintos sectores exportadores e importadores.

Dicho esto, sorprende el bajo aumento de las exportaciones peruanas a EEUU (ver cuadro). El rubro que más aumenta es minerales (US\$ 261 millones), seguido de Confecciones y Textiles (US\$ 49 y 29 millones, respectivamente). Nótese que los rubros de agroexportación (Vegetales y Otros Cultivos) tienen aumentos pequeños.

No tenemos sitio en este artículo para mostrar los aumentos en las exportaciones de EEUU hacia el Perú, lo que haremos en una siguiente entrega. Por el momento, solo consignamos que hay un importante aumento de productos agropecuarios (trigo, cereales, carnes y bovinos, así como del sector textil y confecciones).

Finalmente, cabe resaltar que se confirma el hecho (ver www.cristaldemira.com, 27/11/2005) que las exportaciones totales del Perú a EEUU fueron US\$ 5,100 millones en el 2005, pero las que corresponden a los beneficios del ATPDEA solo llegan a US\$ 2,100 millones (el 41%). De estas, US\$ 567 y 525 millones son cátedos de cobre y petróleo, respectivamente, correspondiéndole US\$ 798 y 126

millones a confecciones y espárragos, respectivamente (ver Figura 1.2 del informe).

Por ello, recomendamos a los partidos políticos, congresistas, académicos, periodistas, revisar con detenimiento este análisis global de costo-beneficio del TLC entre Perú y EEUU. ¿Por qué? Para tener una base objetiva de análisis, ya que las autoridades gubernamentales lo están sobrevendiendo, apelando a todo tipo de argumentos "atarantadores" (como aquel que dice, falsamente, que se van a perder un millón de empleos) para firmarlo "sí o sí".

Aumento de exportaciones peruanas a EEUU por TLC (en US\$ millones y %)

	Exportaciones	Aumento por TLC	Aumento (en %)
Miércoles (los, otros)	1.298	261	20,1%
Confecciones	524	46	8,8%
Texiles	247	20	8,1%
Vegetales, frutas, hortalizas	458	13	2,8%
Productos	202	6	3,0%
Productos químicos	114	8	7,0%
Químicos	118	10	8,5%
Materiales	78	5	6,4%
Metales	1.018	58	5,7%
Total	6.260	428	6,8%

Fuente: US-Pol 179, Potential Economy-wide and sectoral welfare effects, Cuadro 2.0 (AEP/USITC)

EEUU dice: Ahora nos toca ganar a nosotros (II)

En nuestra columna de ayer mostramos los impactos del TLC en las exportaciones peruanas a EEUU, calculadas por la Comisión de Comercio Internacional de EEUU (USITC) en un aumento de 8%. Dicho informe también dice que las exportaciones de EEUU a Perú aumentarán en US\$ 1,146 millones, 25,3%, al firmarse el TLC.

Este aumento se producirá porque buena parte de ellas entrará con arancel cero (0). Es el caso de Maquinaria y Equipos, que pagaba 12% de arancel. Igual sucede con las confecciones, que pagaban el 17,49%. Los aranceles más altos correspondían a arroz, trigo y vegetales (superiores al 18%); recordemos que el modelo asume que no hay cronograma de desgravaciones arancelarias, lo que sí se consigna en el TLC.

Este menor pago de aranceles reduce los ingresos tributarios para el país, lo que se estima en 0,2 a 0,3% del PBI, es decir, US\$ 160 a 240 millones anuales. Es importante tener en cuenta que el modelo toma como año base el 2007 y que las exportaciones de EEUU hacia el Perú (incluido el pago de aranceles y fletes) serían US\$ 4,522 millones ese año (en el 2005, las exportaciones de EEUU a Perú fueron US\$ 2,000 millones).

Los mayores aumentos se dan en Maquinaria y Equipos, Productos Químicos y Equipos Electrónicos, con US\$ 338, 223 y 134 millones, respectivamente. En Textiles y Confecciones, las variaciones son altas (105 y 106%), aunque no tanto en valor. Las exportaciones de trigo aumentan de manera notable pero, como ya se dijo, el modelo no tiene en cuenta el cronograma de desgravaciones.

El aumento de las exportaciones industriales tiene un efecto mixto: reduce los ingresos fiscales pero beneficia a los consumidores urbanos. Además, producirá una desviación de comercio, pues muchos de esos bienes ya no vendrán de Europa o Japón.

No sucede lo mismo en el sector rural, pues las importaciones de productos agrícolas (aunque no todas entren con arancel 0 desde el año 1) perjudicarán al sector rural, que no podrá competir con los productos agrícolas subsidiados y sufrirá las consecuencias del TLC. En otras palabras, se agravará la desigualdad rural, sobre todo en las regiones del sur, que ya han expresado su descontento.

Hay mucho más que analizar en este informe de la US-ITC, del cual, suponemos, no dudarán las autoridades, motivo por el cual deberían traducirlo, ya. Por ejemplo, simulan un escenario en el cual se aprueba el TLC en Perú y se mantiene el ATPDEA para Ecuador, Colombia y Bolivia.

Lo que nos lleva a decir que el reciente pedido de la CAN para que se mantenga el ATPDEA es la alternativa más viable (hasta el US-ITC lo considera) para que sigamos ganando nosotros.

Aumento de exportaciones de EEUU a Perú por TLC (en US\$ millones y %)

	Exportaciones	Aumento por TLC	Aumento (en %)
Maquinaria y equipos	850	338	39.8%
Productos químicos básicos y plásticos	480	223	46.5%
Equipos electrónicos	262	134	50.8%
Textiles	117	105	89.7%
Equipos de imprenta	80	42	52.5%
Textiles	31	30	96.8%
Confecciones	12	13	108.3%
Productos metálicos	22.4	6.1	27.2%
Granos, frutas, hortalizas	5.1	5.1	100.0%
Productos de cuero	12.4	4.2	33.9%
Carne de bovino	12.3	3.3	27.2%
Carne de cerdo	8.0	3.1	38.8%
Otros	2,794	270	9.7%
Total	4,027	1,140	28.3%

Source: US-Peru FTA, Potential Exports and Market Access Effects, Table 2.1. US-ITC/2007

(*) Ver el informe completo en hotdocs.usitc.gov/docs/pubs/332/pub3855.pdf